

**COMPONENTI**

**Oleomarket**



L'azienda emiliana ha dimostrato "sul campo", ancora una volta, il suo (alto) livello di preparazione e competenza, che le ha permesso di seguire e prevenire in modo adeguato le esigenze complesse e meticolose del mercato, anche in questo momento storico particolarmente complesso

# LA (OLEO)DINAMICA dell'eccellenza italiana

di Pietro Gabrielli

**D**a 40 anni Oleomarket (Brescello - RE) è specializzata in connessioni ad alta pressione che alcuni ancora definiscono semplicemente "tubi e raccordi". In realtà la vera forza tecnologica di questo settore sta nell'evoluzione del settore R&D, specializzato in tutta la sua complessa 'filiera'. Di questo e dell'attuale condizione economia e industriale abbiamo parlato in un interessante confronto con Gianluca Fantuzzi, amministratore unico dell'azienda emiliana.

**Quali sono le principali soluzioni che Oleomarket offre oggi sul mercato internazionale?**

"I nostri tecnici si pongono ogni giorno una sfida: fornire risposta ai nostri clienti più esigenti con lo studio, la progettazione e la realizzazione del complesso e preciso collegamento di componenti (rigidi o flessibili) che si interpongono tra l'attuatore 'A' e il controllo 'B'. L'attenzione al mercato evidenzia che la tendenza tecnologica del settore oleodinamico verte sulle seguenti caratteristiche: innalzamento della pressione

(quella che anni fa era considerata alta pressione, oggi rientra nella bassa e media pressione); riduzione della dimensione dei componenti (la compattezza e la versatilità degli impianti richiede componenti adeguati); perfezionamento di precisione (l'affidabilità e ottimizzazione prestazionale del componente non è più una scelta da catalogo, ma un risultato di co-engineering tra tecnici). Solo chi può disporre di un completo know-how come Oleomarket può essere preparato a seguire e prevenire in modo adeguato le esigenze complesse e

meticolose del mercato. Oggi la nostra produzione vanta una gamma e una conoscenza specifica in tubazioni e raccordi che spazia dalla serie “NANO-2mm” (applicata in micropilotaggi di precisione in gruppi oleodinamici per il cambio sequenziale di SuperCar o in impianti frenanti di veicoli industriali) a sistemi di connessione “MEGA” con passaggio

soprattutto nel settore oleodinamico, riveste una grande attenzione per gli esperti utilizzatori esteri. Spesso riscontriamo con piacere gli apprezzamenti per le soluzioni che offriamo con precisione e rapidità a richieste particolari, che la rigidità di molti nostri competitor impedisce di affrontare. Le pmi italiane sono un concentrato di ‘menti’

ca produttiva e meritocratica, per non parlare del distacco tra le istituzioni didattiche e la realtà produttiva. In questo clima manca la volontà di rinnovamento e purtroppo molti bravi e intraprendenti giovani si allontanano demotivati. Ai tavoli riunione con manager stranieri è tangibile l’errata percezione del sistema produttivo industriale italiano

◀ TUBI MARKHIP AD ALTA PRESSIONE IN GOMMA O TERMOPLASTICI PER OLEODINAMICA, ASSEMBLATI CON INSERTI A PRESSARE OLMARK NELLE DIMENSIONI DA 1/8” A 3”. COMPLETI DI COLLAUDI PRESTAZIONALI A PRESSIONE, DECONTAMINAZIONE PARTICELLARE INTERNA, PROTEZIONE CON SPIRETTA O GUAINTEX E IDENTIFICAZIONE DI TRACCIABILITÀ CON SISTEMA M.I.T.O.

IL PACKING THECABOX ESCLUSIVO OLEOMARKET È UNA SOLUZIONE VERSATILE DI GESTIONE KIT DI TUBAZIONI E RACCORDERIA A DISTINTA BASE MACCHINA O STAZIONE DI MONTAGGIO IDONEA PER ALIMENTARE DIRETTAMENTE LO STOCK DI PRODUZIONE IN CONFORMITÀ AL PROGETTO LEAN PRODUCTION. LA RESISTENTE E TRASPARENTE PELLICOLA PROTETTIVA PERMETTE DI VISIONARNE IL CONTENUTO CON LA GARANZIA DEL SIGILLO ORIGINALE ▶



interno di 200 mm e lunghezza fino a 12 m (applicati come equipaggiamento di enormi stazioni di trivellazione o imponenti presse nella filiera industriale). Il miglior risultato che ogni tecnico oggi deve pretendere dal suo fornitore è la produzione industrializzata in serie di un componente (tubo o raccordo), studiata e personalizzata con le esigenze applicative del cliente.

### Quale ritiene siano le potenzialità del mercato italiano nei confronti dei competitor internazionali?

“Il 70% circa della nostra produzione è destinata oltre confine. Siamo in un contesto affollato di competitor agguerriti, che spesso propongono prodotti da catalogo ‘statico e consolidato’. Oleomarket offre ‘soluzioni’ e riceviamo i complimenti dai clienti per l’attenzione e meticolosità delle nostre proposte tecnologiche e innovative, che semplificano spesso con un apprezzamento alla riconosciuta creatività italiana. La filiera produttiva nazionale,

versatili e dinamiche a disposizione del cliente: in nessun altro paese, strutturato e dotato di grandi imprese, assistiamo a tale fenomeno. Quando la politica industriale italiana riuscirà a recepire e valorizzare questo punto di forza, come Sistema Italia, per gli altri Paesi potrebbe essere l’inizio di un serio problema di confronto”.

### Quale ritenete essere, al contrario, il “tallone d’Achille” dell’industria italiana?

“La nostra industria, soprattutto piccola e media, ha un’enorme potenzialità ma deve combattere tutti i giorni con impedimenti burocratici e costi ormai insostenibili. Spesso nei tavoli riunione gli stranieri che conoscono il Sistema Italia e dotati di obiettività definiscono gli imprenditori italiani degli ‘eroi’. Siamo in continua sfida con gli altri Paesi industrializzati, ma ad armi impari: subiamo costi energetici e di gestione molto più alti, un welfare dispendioso, instabile e inappropriato a qualsiasi politi-

come prevalentemente corrotto e dominato da normative interne prive di senso logico. Noi imprenditori italiani non ci sentiamo né supportati né compresi, in quanto il comparto politico è talmente distante dalla realtà produttiva che ormai sembra evidenziarne solo gli aspetti negativi, inglobando anche chi invece produce nel rispetto delle leggi e, a dispetto di ogni ostacolo, continua a rappresentare l’eccellenza italiana”.

### Quali sono le vostre previsioni per l’andamento del mercato in questo difficile 2020?

“Ogni bravo amministratore dovrebbe disporre di un business plan ponderato e affidabile con una vision precisa e condivisa. A fine 2019 è stata richiesta al comparto commerciale interno un’analisi dettagliata del mercato allo scopo di definire una linea guida e un budget di vendita per il 2020. Nonostante le previsioni del mercato non fossero brillanti la fiducia di consolidare trattative importanti avviate nel 2019, unita a un ot-



**↑** GIANLUCA FANTUZZI, AMMINISTRATORE UNICO DI OLEOMARKET, INSIEME ALLA FIGLIA LETIZIA, CHE DELL'AZIENDA SI OCCUPA DEGLI ASPETTI COMMERCIALI E DELL'ASSISTENZA CLIENTI

timismo che non deve mai mancare in un'attività imprenditoriale, hanno definito un previsionale 2020 di significativa soddisfazione. Purtroppo nessuno aveva previsto che il 2020 sarebbe stato segnato nei libri di storia come l'anno della Pandemia Mondiale, che ne ha bloccato l'economia.

Le imposizioni dei Decreti Ministeriali (o successivi DPCM) di chiusura delle attività produttive a conseguenza di quanto si stava delineando ai primi di marzo, pur se inaspettate, sono state recepite e condivise con responsabilità da tutti. A fronte di qualsiasi emergenza in azienda siamo abituati a reagire e definire un piano di riorganizzazione imme-

diata (nel 2017 abbiamo subito un'alluvione notturna a seguito dell'esondazione del torrente Enza; stabilimento e uffici erano inondati dal fango e, pur nello sconcerto iniziale, abbiamo definito un piano di emergenza mai affrontato fino a quel momento che ha consentito - pur con grande difficoltà - di riprendere la produzione dopo due settimane e consegnare i prodotti ai clienti che, fiduciosi, hanno compreso e apprezzato il nostro sforzo). L'aspettativa del mondo imprenditoriale era che, a seguito del lockdown, il Governo e/o la Protezione Civile potessero organizzare e gestire la situazione in modo tale da disporre di dispositivi protettivi e dispense di sicurezza per riaprire la produzione dopo massimo due settimane.

Purtroppo la realtà è stata tutt'altra: la riapertura è avvenuta solo il 4 maggio, mentre nel frattempo la produzione



**↑** VERSATILI COLLETTORI COMPONENTI MANIFOLM A PROGETTO ESCLUSIVO OLEOMARKET. PERSONALIZZABILI PER OGNI SPECIFICA APPLICAZIONE, QUESTI PRODOTTI CONSENTONO IL COLLEGAMENTO MULTIPLO DI PIÙ UTENZE IN CONFIGURAZIONI COMPATTE A ORIENTAMENTO VERSATILE ALLA FUNZIONALITÀ E ALLA RELATIVA GESTIONE



**↑** TUBI FLESSIBILI COMPOSITI MARKHIP: PROGETTATI IN CO-ENGINEERING DIRETTAMENTE SULL'APPLICAZIONE DEL CLIENTE, OFFRONO UNA RAPIDA E AFFIDABILE CONNESSIONE TRA DUE PUNTI SENZA RACCORDI INTERMEDI E IN PERFETTA COMPENSAZIONE A SOLLECITAZIONI PRESTAZIONALI ESTREME, OLTRE ALLA SEMPLIFICAZIONE DI GESTIONE LOGISTICA



**↑** TUBAZIONI SAGOMATE A DISEGNO DI GRANDI DIMENSIONI CON BORDATURA O FLANGIATURA ALL'ESTREMITÀ PER TIPICA APPLICAZIONE A RICIRCOLO FLUIDO DI RAFFREDDAMENTO IN GRANDI MOTORI TERMICI E TUBAZIONI SAGOMATE IN ACCIAIO RAMATO, AL CARBONIO O INOX, RACCORDATI CON TERMINALI IDONEI AD APPLICAZIONI DI IMPIANTI FRENANTI, FRIZIONI O SISTEMI SERVOASSISTITI



^ INSERTI A PRESSARE CON PARTICOLARE TRATTAMENTO SUPERFICIALE PROTETTIVO NOCTIS, AD ALTA RESISTENZA ALLA CORROSIONE E OTTIMALE "PRIME" PER SUCCESSIVI TRATTAMENTI AGGIUNTIVI

fuori dall'Italia è continuata (con regole cautelative ma meno invasive) creando allarmismo nei clienti".

**Di cosa avrebbe bisogno il mercato, in questo momento storico, per reagire alla situazione contingente?**

"Il mondo imprenditoriale italiano avrebbe bisogno di fiducia da parte del-



^ TUBAZIONI RIGIDE SAGOMATE A DISEGNO O CAMPIONE CLIENTE SONO FORNITE DA OLEOMARKET FINO A GRANDI DIAMETRI E SPESSORE IMPORTANTI E SONO EQUIPAGGIATE CON FLANGE SAE O SPECIALI, SALDATE CON PROCEDURA TIG CONTROLLATA E CERTIFICATA. SONO INCLUSI IL COLLAUDO FINALE, IL FLUSSAGGIO PARTICELLARE E IL SUCCESSIVO TRATTAMENTO SUPERFICIALE PROTETTIVO



^ TUBAZIONI FLESSIBILI TERMOPLASTICHE DI PICCOLE DIMENSIONI AD ALTA PRESSIONE SERIE NANO (INDICATE IN APPLICAZIONI DI COMANDI DI PRECISIONE IN MICROIMPIANTI O DI PILOTAGGIO O IN CIRCUITI DI INGRASSAGGIO O SISTEMI FRENANTI) E TUBAZIONI FLESSIBILI A BASSA PRESSIONE CON RACCORDI SPECIALI E VALVOLA DI CONTROLLO FLUSSO, PROGETTATE PER APPLICAZIONI DI MANDATA CARBURANTE PER ALIMENTAZIONE DI MOTORI TERMICI

le istituzioni, di collaborazione e condivisione della necessità comune di mantenerlo e farlo crescere intesa come risorsa, come patrimonio culturale da pro-

muovere a livello economico, politico e geografico locale a supporto delle azioni politiche nazionali e internazionali. Purtroppo avviene il contrario: la pandemia Covid-19 ha evidenziato il distacco delle istituzioni governative dal mondo produttivo e imprenditoriale del nostro Paese. Oltre ad annunciare 'prestiti finanziari' che ancora non è chiaro se e come arriveranno alle imprese e se serviranno, null'altro è stato fatto. Nella sfida mondiale le imprese hanno necessità di esser supportate dalle istituzioni proprio come un 'partner' dinamico e collaborativo, invece ci ritroviamo con un sistema lontano e distaccato dalla velocità che il mercato impone e che anziché supportarlo, lo penalizza gravemente". ■



^ INSERTI A PRESSARE OLMARK SERIE INTERLOCK FLANGE SAE PER ASSEMBLAGGIO TUBI FLESSIBILI OLEODINAMICI SPIRALATI AD ALTISSIMA PRESSIONE