



Olmark

Guardare al futuro

La consapevolezza delle proprie qualità ha consentito all'azienda reggiana di affrontare il 2009 mantenendo elevati standard qualitativi. Pronti a far fronte nel migliore dei modi alla futura espansione

■ di Raffaella Chierici

Abbiamo visitato la sede Olmark a Lentigione di Brescello (Re). Quello che ci ha colpiti, da subito, è l'attenzione ai particolari e alla qualità che si esprime non solo nei prodotti offerti, ma in ogni dettaglio della sede e degli uffici. Gianluca Fantuzzi, presidente dell'azienda reggiana, ci ha accolto nella grande sala riunioni dove, come in una moder-

na pinacoteca, sono esposte le pagine pubblicitarie che si sono succedute nel corso degli anni.

Parlando con lui è emersa tutta la passione e l'energia giornalmente dedicate alla Olmark affinché mantenga quel ruolo di azienda evoluta e certificata in grado di garantire a livello internazionale un servizio completo su tutto il segmento fluidodinamico.



Olmark è riconosciuta per la sua qualità e la sua esperienza sul mercato. Come si raggiungono traguardi così importanti a livello internazionale?

“L'eccellenza, sono convinto, non s'improvvisa, ma si conquista con investimenti costanti in tecnologie innovative, con la passione di uomini preparati e attraverso salde partnership con i clienti. È con questa filosofia che progettiamo e costruiamo raccorderia, tubi rigidi sagomati e tubi flessibili raccordati di qualità tecnologica superiore. Olmark non si distingue solo come fornitore poiché attua, direttamente o tramite i propri OAD (Olmark Authorized Dealer), anche importanti collaborazioni progettuali con i clienti, al fine di realizzare in ogni dettaglio i nuovi circuiti idraulici

mento terreno) all'agricoltura (trattori, macchine semoventi, macchine da raccolta, da fienagione, forestale) e, non da ultimo, dalla pulizia (spazzatrici stradali, spurgo, idropultrici) agli utensili (macchine da deformazione, lavorazione tornitura materie prime e stampaggio)”.

Ricerca e sviluppo comportano investimenti importanti. Come avete affrontato la crisi che ci ha attanagliato a partire dalla fine del 2008?

“Paradossalmente le aziende che si sono distinte sul mercato per l'innovazione tecnologica dei prodotti offerti e che hanno erogato gran parte degli investimenti nel campo della ricerca oggi si trovano in situazioni economiche e lavorative più difficili

propri ricavi nello sviluppo e ci hanno posto sullo stesso piano di chi ricorreva a fidi e agevolazioni per mancanza di lavoro, bloccando tutti i supporti finanziari. È un momento di grande difficoltà quello che stiamo vivendo e, soprattutto, quello che abbiamo vissuto lo scorso anno, ma abbiamo deciso di non abbassare la testa in segno di resa e di continuare il nostro percorso; la ricerca e lo sviluppo sono le fondamenta su cui si basa tutta la nostra attività. Rinnegare il nostro credo sarebbe come dichiararci sconfitti. E noi non lo siamo. Siamo certi che, quando sarà consolidata la ripresa, saremo pronti ad affrontare nuovamente il mercato con il nostro stile e la qualità e i nostri clienti oggi come ieri e come domani saranno pronti a lavorare con noi”.



delle macchine o per migliorare quelli già esistenti. Il prodotto Olmark è severamente selezionato e testato dai controlli qualità di importanti società O.E.M. Ma sono i riscontri del settore che confermano o meno la validità del nostro operato: la qualità dei nostri componenti riscontra apprezzamenti in tutti i settori in cui siamo presenti, dalla logistica (macchine di sollevamento e movimentazione pesante, di traslazione, gru semoventi) ai trasporti (veicoli ferroviari, cantieristica navale, automezzi stradali, transporter, veicoli speciali fuoristrada), dall'edilizia (macchine da scavo e movimento terra, da perforazione, consolida-

rispetto a quelle realtà che non hanno mai ricercato l'evoluzione dei propri prodotti. Chi ha da sempre 'coltivato il proprio piccolo orticello' senza cercare di ingrandirlo oggi, in questo periodo di grave crisi, si trova a contare minori perdite di chi invece ha sempre creduto e si è impegnato verso una costante evoluzione tecnologica e di mercato.

Noi – e chi come noi si è sempre distinto per la costante ricerca verso il continuo miglioramento tecnologico – ci siamo trovati quasi penalizzati da questa scelta aziendale. Gli istituti di credito non hanno voluto premiare chi ha sempre investito gran parte dei

Quali sono le vostre previsioni per il 2010?

“Assorbito e consolidato un pessimo 2009, abbiamo analizzato tutti i dati a nostra disposizione per poter arginare ulteriormente le falle e ripartire.

È importante sottolineare che a partire dalla fine del 2008, se da un lato abbiamo registrato un calo dei volumi di produzione, dall'altro lato non sé è evidenziata alcuna defezione da parte dai nostri clienti. Anzi, ne abbiamo acquisiti di nuovi. E questo è un grande motivo di vanto da parte nostra, la conferma di quanto le nostre scelte aziendali siano giuste. Partendo dal presup-



posto che non potremo fare meno del 2009, siamo convinti che il 2010 ci consentirà di riprendere il nostro percorso con slancio, anche se i risultati di annate quali il 2007 o il 2008 saranno difficilmente ripetibili nei prossimi anni.

Per il 2010 abbiamo deciso di proseguire nel nostro cammino evolutivo e di spingere maggiormente il settore del Service, un settore che per Olmark è sempre stato il fiore all'occhiello e l'ago della bilancia che ha determinato la scelta dei nostri clienti ad averci come partner. Stiamo assistendo a segnali di ripresa nel mondo delle costruzioni e del movimento terra; le principali case costruttrici di macchine hanno ripreso quei programmi di rinnovo del parco macchine che erano stati forzatamente abbandonati nel corso dello scorso anno. Gli investimenti messi a disposizione non sono elevati, la crisi non è certamente finita, ma l'aspetto principale su cui tutti stiamo puntando è sull'elevata qualità dei prodotti offerti e questo ci fa ben sperare: i migliori costruttori di macchine per le costruzioni, per il movimento terra, per il sollevamento, per le perforazioni e per l'agricoltura sceglieranno i migliori partner. E noi siamo pronti con entusiasmo e voglia di ripartire".

Presto sarete espositori al Bauma di Monaco. Come vi presenterete?

"Fin dalla nostra prima edizione, la scelta di essere presenti al Bauma per Olmark ha una doppia valenza. Oltre alla 'classica' esposizione dei nostri prodotti messi a disposizione dei visitatori, essere presenti in fiera significa avere l'occasione di incontrare i principali costruttori di macchine e, con i vari responsabili tecnici, avere la possibilità con calma di scambiarsi le idee sull'evoluzione delle macchine, sulle reali necessi-

tà degli operatori in modo da strutturare l'attività futura rispondendo appieno alle richieste. Per il nostro settore la fiera non ha aspettative di vendita, ma ci consente di intuire le tendenze di mercato. Aspetto, questo, tutt'altro che secondario!”.

Parliamo, infine, della vostra produzione. Una gamma completa quella offerta da Olmark...

“Sì. La produzione di inserti e boccole a pressare standard Olmark è composta da inserti e boccole a pressare per tubi trecciati e spirالاتi fino R9/R, 4SP, inserti e boccole a pressare Interlock (con spelatura interna) per tubi spirالاتi 4SH, SSH4, R13, R15, conformi agli standard ISO, BSP, JIC, ORFS, SAE, DIN.

Grazie alla tecnologia integrata dei reparti produttivi Olmark, siamo in grado di realizzare e proporre tubi compositi (in unica soluzione di tubo rigido e flessibile), tubi rigidi sagomati e raccordati da disegno o a campione conformi al capitolato tecnico del cliente e, infine, tubi flessibili.

Il processo di produzione dei tubi sagomati può essere personalizzato o standard con lavorazione di rastrematura, bordatura, premontaggio o con saldobrasatura ossiacetilenica, a TIG o a MIG. Il tubo può essere sottoposto a protezione superficiale con verniciatura, trattamento di cataforesi o zincatura; inoltre, può essere collaudato in pressione e flussato per garantire le caratteristiche prestazionali e il controllo delle impurità interne. I tubi possono essere forniti completi degli elevati optional che la Olmark ha testato per i propri prodotti: spiretta antiabrasiva, spiretta GEL, Guaintex antiscoppio, individuazione colore, eccetera. In più, in accordo con il cliente, si possono rilasciare certificati dei collaudi prestazionali effettuati, quali ciclo in pressione e flussaggio a eliminazione e controllo delle impurità interne. ■

